

ヴォイスキャリアコンサルティング株式会社



20-30代の営業販売の求職者への人材紹介・キャリアアドバイザー&企業担当

【社名の由来】

代表が以前従業員として勤務していた企業で、上層部がお客様本位でない経営をされていた結果、お客様から見放されて業績が悪化し、大幅な社員のリストラに至った顛末を目のあたりにした体験から、自身で会社を設立する際に、
 < お客様目線で仕事をする事>
 < お客様との接点の最前線である現場を大事にする事>の2点を誓った。
 その初心を今忘れずにいようと考え、お客様の声を聞く(VOICE)を社名に入れた。
 今でも定期的に、我々はお客様目線の仕事が出来ているか自ら問いかけています。

【今後の展望】

2021年:2名増員、社員数6名
 2022年:渋谷で広い事務所に移転し、社員数10~12名
 2023年以降:渋谷で広い事務所に移転し、社員数20名の規模
 少なくとも50名までは増やす予定です。

【募集内容】

仕事内容	<p>【仕事内容】 20-30代の正社員の営業職の人材紹介に特化</p> <p>キャリアアドバイザー&リクルーティングコンサルタント</p> <p>人材紹介の業務は大きく分けて以下に分けられます。</p> <p>求職者の集客 スカウト媒体を利用したメール集客</p> <p>キャリアアドバイザー 求職者の面談 求人紹介 選考サポート</p> <p>リクルーティングコンサルタント 企業のTELアポ開拓 商談 人材の紹介</p> <p>ヴォイスキャリアコンサルティング株式会社の営業は、 一気通貫で 全て担当しています。</p> <p>他の人材紹介会社は、 の担当が分かれている事が多く、 その業務だけに集中して仕事出来るので、 効率は良いですが、一部分しか経験は出来ません。</p> <p>弊社は一気通貫なので、業務はマルチタスクになり、その分大変な面はありますが人材紹介の一連の業務の全てに携わる事が出来ます。</p> <p>一気通貫型の人材紹介のメリット</p> <p>企業と商談して、求める人物像を設定。 母集団に対して集客アプローチ。 求職者との面談の場で、求める人物像と相違がないか確認した上で、企業へご紹介。</p> <p>企業に、候補者の履歴書や職務経歴書では図れない、性格や志向性などの内面の情報まで伝え、 企業と求職者の間を自ら取り持って調整する事が出来る為、意思疎通のずれを防ぐこと出来る。</p> <p>上記プロセスを一気通貫で自ら行うことで、 入社前及び入社後のミスマッチが少ない人材紹介が可能になる</p> <p>人材紹介会社は、<業界特化型>と<職種特化型>の2つがあります。</p> <p><業界特化型>の例としては IT業界特化(エンジニアやクリエイティブなど)や医療業界(医師、看護師、介護士など)があり、 その業界の知見は深まりますが、それ以外の業種の企業に携わる機会はありません。 同業界で同職種の方の転職サポートが主なので、いつも同じ属性の企業や求職者と日々折衝することになります。</p> <p>ヴォイスキャリアコンサルティングは、 営業や販売職に特化をしている<職種特化型>になります。</p> <p>売上・利益を作る為に必要な営業や販売職を募集する業界は、 メーカー・商社・IT/WEB・人材・金融・建築/不動産・広告・サービスなど多岐に渡ります。</p>
------	---

	<p>それぞれの業界の知識を得る為の学習は必要になりますが、様々な業界を知ることができる事をメリットとして感じる方にとっては、弊社は学べる機会が多い会社かと思えます。</p> <p>様々な業界の経営者・役員・人事と折衝をすることでビジネスパーソンとして成長が出来ます。</p>
勤務地	東京都渋谷区神泉町10 10アジジ神泉ビル8F
勤務時間	<p>定時9:00～18:00(休憩1時間) 土日祝日休み</p> <p>求職者との面談の最終受付の20時開始は、週2回迄に規制 私用がある際は、業務を入れないようにできます。</p> <p>○上司や誰かが残っているから帰り辛いという雰囲気はありません。 自分のやるべき事を終えたら自己判断で帰宅しています。</p> <p>○最低限の行動をやり、一定以上の成果が出ているのであれば、会社からは早く帰れとも、遅くまで働けとも言っていません。 自分でスケジュールを決める裁量があります。</p> <p>20時開始で求職者とWEB面談する日もあります。 求職者の仕事が終わった後に、電話で話をすることもあるため、 残業が無い働き方を希望する方には、キャリアアドバイザーの仕事は合わないと思います。</p>
給料	<p>月給25万円～30万円+インセンティブ ・人材業界未経験の方は25万スタートの方が大半になります。 ・人材業界経験者の方は、最初の半年や1年間27万5,000円～30万円を保証しています。</p> <p>【スタートの月給例】 月給25万円+住宅手当5万円(対象駅有)=月給30万円</p> <p>【年収備考】 ・基本給172,840円～207,407円 ・固定残業代77,160～92,593円:月57時間分 平均残業時間 月40時間</p> <p>昇給・昇格 3か月ごとのチャンス ・メンバー月給25万円 ・サブリーダー月給30万円 ・リーダー月給32.5万円</p> <p>インセンティブ ・月次インセンティブ(実績に応じて5万円～15万円) ・3ヵ月に一度のクォーターインセンティブ(実績に応じて10万円～60万円)</p> <p>【実際に2022年に支給された月給例】 メンバー(入社半年):25万円+住宅手当5万円+月次インセンティブ5万円=月額35万円 サブリーダー(入社1年) 30万円+住宅手当5万円+長期就業感謝手当5万円+月次インセンティブ2万円=月額37万5千円 リーダー(入社2年) 32万5千円+住宅手当5万円+長期就業感謝手当1万円+月次インセンティブ9万円=月額47万5千円 リーダー(入社2年) 32万5千円+住宅手当5万円+長期就業感謝手当1万円+月次インセンティブ5万円+クォーターインセンティブ25万円=月額68万5千円</p> <p>【過去の社員の給与例】 ○1年目の年収 380万円～450万円が多く、成績優秀者が500万円です。 (入社12か月目に、サブリーダー・リーダーになっている社員が8割) ○2年目の年収 400万円～600万円と個人差があります。 ○3年目の年収 450万円～700万円と個人差があります。</p>
待遇	<p>長期就業感謝手当 長く在籍してくれている社員に対して労う制度です。 毎年4月に月額+5千円(年間6万円の手当)を、 長期就業感謝手当として加算していきます。 10年目には、月額+5万円(年間60万円)の手当です。</p> <p>営業職の住宅手当 対象者は住宅手当を月額5万円支給 自分名義賃貸・・・googleMapで自宅住所～会社までドアツードア40分以内・自分名義持ち家(60分以内) 部屋決めの際に指定業者を使うと仲介手数料が半額に!</p> <p>ありがとうカード 社員全員に月1枚配布し、感謝した事があったら相手にメッセージを書いて渡しています。1枚500円の価値があり、社員同士のランチや飲み会の飲食代として使用できます。</p> <p>表彰会</p>

毎月月初の金曜日は17時に仕事を終えて、
月間・Q・年間のMVPを表彰(表彰状+報奨金)
終わったら、好きな食べ物と飲み物を買って来て懇談会

女性の結婚後の長期就業を応援する制度
・内閣府ベビーシッター補助制度導入企業
・育児休暇、産前産後休暇 取得実績100%
・時短勤務(1日8時間 6時間勤務)
リモートワークとオフィスのハイブリッド
社員の状況により両立できるように設計。

<その他>

- ・社会保険完備(健康保険、厚生年金、雇用保険、労災)
- ・交通費支給(月25000円まで)
- ・定期健康診断
- ・退職金制度:なし

(豊富なインセンティブと早期に昇給出来る仕組みで、将来に分配するのではなく、今収入を上げてゆくという考え方)

休み

休日
土日祝日休み
+有給休暇 法定通り:初年度10日 最大20日付与 + 各種慶弔休暇

2022年の長期休暇
124日～129日
GW休暇:暦通り または 4/29-5/8の10連休
夏期休暇:8/11-8/16 6連休
冬期休暇:12/29-1/3 6連休 または 12/24-1/3 11連休

その他休日

- ・求職者の面談を土日祝に自主的判断で入れた場合は、振替休日(100%取得実績)
- ・土日祝は在宅勤務可能
- ・時間単位で振替休日取得可能
- ・具合悪い時は、在宅勤務可能
- ・具合悪い時は、仕事中に病院に行っても良い

服装

(男性)スーツ (女性)オフィスカジュアル

環境

ノートパソコンと作業効率UPのためのデュアルディスプレイ
iphone
googleカレンダー+各種

資格

【求める人物像】

- ・明るく元気で素直な方
- ・自立自走して仕事を進めることが出来る方
- ・相手の立場に立って物事を考えることが出来る方
- ・成長意欲の高い方

<過去の入社例>

- ・人材業界の営業職(人材紹介、人材派遣、求人広告)
- ・営業経験(業界不問。メーカー・商社・IT・WEB・不動産など)
- ・販売経験(アパレル・雑貨・通信など)
- ・マネジメント経験(教室長・アパレル店長・服飾雑貨店長など)
- ・ウェディングプランナー
- ・保育士・栄養士などの営業や販売経験がない方も入社実績があります。

【在籍している社員の特徴】

明るい性格。
相手を思いやる事ができる性格
成長したいという意欲が高い
責任感がある。
ストレス耐性がある。
過去に困難や挫折を乗り越えた体験がある
自立自走して仕事を進める事が出来る
わからないことは自ら調べて、質問が出来る。
期日を守る。
求職者の対応で遅くなる時もあるが対応が出来る。

【過去入社者の過去経歴一例】

- ・人材業界の営業職(人材紹介、人材派遣、求人広告)
- ・その他業界の営業職(商材問わず)
- ・プライダルプランナー
- ・アパレル販売
- ・服飾雑貨の店長
- ・塾の教室長

採用人数

1名

応募するには

(【求人Free】の応募エントリーが必要です)
【選考フロー】

	<p>3日以内に結果通知を目安</p> <p>書類選考 ・履歴書<必須項目>写真・高校以上の学歴・職歴・配偶者の有無< ・職務経歴書</p> <p>WEB性格診断(80分) 性格診断重視で学力評価はしていないので試験対策は不要。 スマートフォンやタブレットでも受験可能。</p> <p>面接:平日10:00～20:00開始</p> <p>WEB1次～2次面接(30分)マネージャー面接</p> <p>WEB最終面接(60分)代表面接</p> <p>オフィス見学&給与・待遇・働き方・ミッションの説明&質疑応答 オフィス見学は遠方にお住まいの方や、現職中でスケジュールが合わない方は、来社でなくオンラインの参加も可能。 交通費は応募者の実費。</p> <p>内定</p>
面接日	面接:平日10:00～20:00開始 Googlemeetによるオンライン面接
採用担当者	マネージャー
担当者から一言	数ある企業の中から弊社をお選び頂きありがとうございます。 一緒に働くことができることを社員一同楽しみにしております。
連絡先	03-6416-0416 03-6416-0416

【企業情報】

企業名	ヴォイスキャリアコンサルティング株式会社
業種	キャリアアドバイザー
企業形態	株式会社
代表者	萩原 規善 最高経営責任者
立年月	2010年 4月
資本金	1000万円
従業員数	24名 アルバイト、パート含む
所在地	〒150-0045 東京都渋谷区神泉町10-10 アシジ神泉ビル8階
連絡先	03-6416-0416 03-6416-0816
ホームページ	https://www.voice-firm.com/
交通アクセス	京王井の頭線「神泉駅」から徒歩4分

出力:2025/06/15(日) 11:15:42