

在宅 | 営業・企画・販売 | 業務委託・在宅

株式会社トワール



ご経験を活かす!塾・学校・大学など教育機関への法人営業

完全業務委託の中退・退塾防止ツール紹介のお仕事です。

業務内容は、学習塾や学校などの教育機関に弊社のNOCC教育検査を紹介して頂きます。

これまでのご経験で業界に関係をお持ちの方は、その人脈を活用して成果を最大化できるチャンスです。

教育機関にツールを導入して頂くお仕事です。

【募集内容】

仕事内容	【主な仕事内容】 ●お知り合いの教育機関に弊社商品をご紹介 ●導入に向けて商談の機会を作り同席する(基本はオンライン商談) ●継続導入して頂けるよう営業フォロー ※詳しい内容説明やサポートは弊社担当者が行いますので専門的知識は不要! <アピールポイント> 業務委託なので、シニアの方もご自身のペースでお仕事ができます。 教育機関の課題を解決。実績も有り、利用者満足度も高い商材なので、これまでのご経験で関係をもたれてきた知人の方にも安心してご紹介しやすい商材です。 オンライン商談での説明も弊社スタッフが同席しますので商品知識がなくても安心です。 導入後のサポートも弊社スタッフが伴走しますので、あなたはお取引継続に向けてフォローして頂くだけで5年間継続的に収入を経る事も可能です。 <塾や学校の課題> ●個別最適化した指導を実現したい。 ●中退や退塾を減らしたい。 ●新入生を増やしたい。 ●保護者対応を円満にしたい。 ●他の塾や学校と差別化したい。 このような多くの教育機関の課題を解決できる、競合の少ない商材です。 <導入後の実績例> ●生徒数10,000名規模の塾で退塾者を昨対30%カット。 ●生徒数500名規模の塾で生徒数を116%にUP。 <高い満足度> ●保護者満足度95% ●教室運営に役立つ94%
勤務地	フルリモート
勤務時間	完全フルフレックス制 ※自由にお仕事が可能です。 ※すべて自分でスケジュールを決められるので、どう働くかはみなさん次第です。
給料	【完全出来高制】 担当企業(ご紹介して頂いた企業)の売上から15%(初回売上から5年間)をお支払いいたします。 取り扱い商品は継続性の高いツールとなっております。 初回売上から5年間継続して報酬をお支払いします。 担当企業のバッティングなどがあった場合は弊社で担当者を決めさせていただきます。
待遇	・PDFのパンフレットや説明資料支給 ・認知/非認知などの勉強会参加可能
休み	自由に決めていただけます。 ※完全業務委託なので個人裁量で決めて頂く事ができます。
資格	【必須条件】 ●zoomやmeetやTeamsなどでweb会議に参加できる方。 【お仕事に合う方】 ●学習塾、学校関連のお仕事の経験がある方。 ●教材やツールを教育機関に営業された経験がある方。 《こんな方歓迎》

	●業界に詳しい方歓迎 ●営業未経験者歓迎
採用人数	1名
応募するには	(【求人Free】の応募エントリーが必要です) 1.応募→2.書類選考→3.面接→4.採用
面接日	平日(休日也要相談可能)
採用担当者	岩崎
担当者から一言	日本の教育をより良くして 頑張る生徒、応援する保護者、伴走する先生方 皆さんが笑顔になる社会を一緒に目指しましょう。
連絡先	0663640999 0663640999

【企業情報】

企業名	株式会社トワール
業種	教育
企業形態	株式会社
代表者	濱野 裕希 ※最高経営責任者
立年月	2012年 6月
資本金	19198万円
従業員数	3名 ※アルバイト、パート含む
所在地	〒530-0017 大阪府大阪市北区角田町8番47号 阪急グランドビル26階
連絡先	0663640999
ホームページ	https://nocc.education/index
交通アクセス	

出力:2025/05/04 (日) 13:49:32